

## **Titre professionnel Manager d'unité marchande (en alternance) Sous statut apprenti ou de contrat de professionnalisation**

### **LES OBJECTIFS**

1. Se former au métier de Manager d'unité marchande
2. Obtenir les savoirs de base du métier afin de valider son Titre professionnel

### **PUBLIC**

Tout public

« Centre de formation accessible au public en situation de handicap »

### **PRE-REQUIS**

Être titulaire d'un diplôme de niveau d'équivalence Baccalauréat

**Délais d'accès** : 48 heures

Contact Emilie Quévy [emilie@formationplus.org](mailto:emilie@formationplus.org)

### **Parcours passerelle**

[RNCP32291 - TP - Manager d'unité marchande - France Compétences  
\(francecompetences.fr\)](#)

### **LIEU DE FORMATION**

FORMATION PLUS Hauts de France

### **TARIFS**

Aucun frais de scolarité

Financé par les OPCO

### **FORMATEUR**

Professionnel confirmé dans l'exercice de ses fonctions.

### **DURÉE DE LA FORMATION**

400 heures sur 1 an (parcours adapté en fonction du profil)

### **MÉTHODOLOGIE ET MOYENS PÉDAGOGIQUES**

Cours théorique et pratique en salle de cours et ateliers professionnels

### **SUIVI ET EVALUATION**

Évaluation tout au long de la formation

Passage d'examen sous forme ponctuelle

« En cas d'échec à cet examen lors d'une précédente session, datant de moins d'un an, votre parcours et votre examen final sera adapté sur les blocs de compétences (CCP) manquants »

## Programme de la formation :

Notre programme de préparation suit le référentiel de la DREETS

### **CCP 1 Développer la dynamique commerciale de l'unité marchande dans un environnement omnicanal**

- *Gérer l'approvisionnement de l'unité marchande*
- *Piloter l'offre de l'unité marchande*
- *Réaliser le merchandising de l'unité marchande*
- *Développer les ventes de services et de produits de l'unité marchande en prenant en compte le parcours d'achat omnicanal*

### **CCP 2 Optimiser la performance économique et la rentabilité financière de l'unité marchande**

- *Etablir les prévisions économiques et financières de l'unité marchande*
- *Analyser les résultats économiques, financiers et bâtir les plans d'actions pour atteindre les objectifs de l'unité marchande*

### **CCP 3 Manager l'équipe de l'unité marchande**

- *Recruter et intégrer un collaborateur de l'unité marchande*
- *Planifier et coordonner l'activité de l'équipe de l'unité marchande*
- *Accompagner la performance individuelle*
- *Animer l'équipe de l'unité marchande*
- *Conduire et animer un projet de l'unité marchande*