



# Baccalauréat professionnel

## Métiers du commerce et de la vente option A et B (en alternance)

### Sous statut apprenti ou de contrat de professionnalisation

Mise à jour le : 04/10/2024 Par AA

Pas de candidat en 2024 sur l'option A - 71% de réussite en 2024 sur l'option B



#### Les objectifs :

1. Se former au métier de commerce et de la vente
2. Obtenir les savoirs de base du métier afin de valider son diplôme de Baccalauréat professionnel



#### Public :

Tout public  
« Centre de formation accessible au public en situation de handicap »



#### Pré-requis :

Être titulaire d'un diplôme de niveau CAP

#### Délais d'accès :

L'entrée en formation se fait dans la période de début septembre à fin décembre, afin de conserver une durée de formation standard.

Le début des cours pour les premières années a habituellement lieu début septembre.

La date de début de formation peut précéder la signature du contrat dans la limite d'une durée de 3 mois ; dans ce cas, le CFA assistera l'apprenant dans la recherche d'un employeur.

A contrario, l'entrée en formation peut être postérieure à la signature du contrat dans la limite d'une durée de 3 mois, c'est le cas généralement quand le contrat est signé en juin, juillet et août



#### Délais de réponse :

48 heures

Contact : Caroline BAAS [contact@formationplus.org](mailto:contact@formationplus.org)



#### Parcours passerelle :

<https://www.onisep.fr/Ressources/Univers-Formation/Formations/Lycees/bac-pro-metiers-du-commerce-et-de-la-vente-option-a-animation-et-gestion-de-l-espace-commercial>  
<https://www.onisep.fr/Ressources/Univers-Formation/Formations/Lycees/bac-pro-metiers-du-commerce-et-de-la-vente-option-b-prospection-clientele-et-valorisation-de-l-offre-commerciale>



#### Lieu de la formation :

Formation Plus Méditerranée



#### Tarif :

Aucun frais de scolarité  
Financé par les OPCO



#### Formateur :

Professionnel confirmé dans l'exercice de ses fonctions



#### Durée de la formation :

1424 heures sur 2 ans (parcours adapté en fonction du profil)



#### Méthodologie et moyens pédagogiques :

Cours théorique et pratique en salle de cours et ateliers professionnels



#### Suivi et évaluation:

Évaluation tout au long de la formation

Passage d'examen sous forme ponctuelle



Programme de la formation :

Notre programme de préparation suit le référentiel de l'Éducation nationale

**ENSEIGNEMENTS GÉNÉRAUX**

- Français
- Histoire géographie et enseignement moral et civique
- Éducation Physique et Sportive
- Anglais, espagnol
- Arts appliqués et cultures artistiques

**ENSEIGNEMENTS PROFESSIONNELS**

- Economie-droit
- Mathématiques
- Prévention santé et environnement
- Techniques commerciales
- Conseiller et vendre / suivre les ventes / fidéliser la clientèle et développer la relation client / animer et gérer l'espace commercial (option A)
- OU prospecter et valoriser l'offre commerciale (option B)

Code RNCP : RNCP38399

Certificateur : MINISTERE DE L'EDUCATION NATIONALE ET DE LA JEUNESSE

Date d'enregistrement de la certification : 19/12/2023 - Date d'échéance de la certification : 31/12/2028