

Baccalauréat professionnel

Métiers du commerce et de la vente option A et B (en alternance)

Sous statut apprenti ou de contrat de professionnalisation

formationplus
méditerranée



Mise à jour le : 04.10.2024 Par AA

Pas de candidat en 2024 sur l'option A - 71% de réussite en 2024 sur l'option B

OBJECTIF :

- Se former au métier de commerce et de la vente
- Obtenir les savoirs de base du métier afin de valider son diplôme de Baccalauréat professionnel



LIEU DE LA FORMATION :

Formation Plus Méditerranée
32 boulevard Jean Bourrat,
66000 Perpignan



PUBLIC :

Tout public
« Centre de formation accessible au public en situation de handicap »



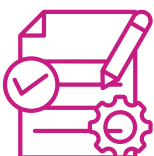
TARIF :

Aucun frais de scolarité
Financé par les OPCO



PRÉ-REQUIS :

Être titulaire d'un diplôme de niveau d'équivalence CAP



FORMATEUR :

Professionnel confirmé dans l'exercice de ses fonctions



DÉLAIS D'ACCÈS :

L'entrée en formation se fait dans la période de début septembre à fin décembre, afin de conserver une durée de formation standard.
Le début des cours pour les premières années a habituellement lieu début septembre.
La date de début de formation peut précéder la signature du contrat dans la limite d'une durée de 3 mois ; dans ce cas, le CFA assistera l'apprenant dans la recherche d'un employeur.
A contrario, l'entrée en formation peut être postérieure à la signature du contrat dans la limite d'une durée de 3 mois, c'est le cas généralement quand le contrat est signé en juin, juillet et août.



DURÉE DE LA FORMATION :

1424 heures sur 2 ans (parcours adapté en fonction du profil)
En cas d'acquisition partielle ou de bénéfices de notes dans le diplôme correspondant, la durée de formation sera adaptée



DÉLAIS DE RÉPONSE :

48 heures
Contact : Caroline BAAS
contact@formationplus.org



MÉTHODOLOGIE ET MOYENS PÉDAGOGIQUES :

Cours théorique et pratique en salle de cours et ateliers professionnels



PARCOURS PASSERELLE :

<https://www.onisep.fr/Ressources/Univers-Formation/Formationns/Lycees/bac-pro-metiers-du-commerce-et-de-la-vente-option-a-animation-et-gestion-de-l-espace-commercial>
<https://www.onisep.fr/Ressources/Univers-Formation/Formationns/Lycees/bac-pro-metiers-du-commerce-et-de-la-vente-option-b-prospection-clientele-et-valorisation-de-l-offre-commerciale>



SUIVI ET ÉVALUATION :

Évaluation tout au long de la formation
Passage d'examen sous forme ponctuelle



PROGRAMME DE LA FORMATION :

Notre programme de préparation suit le référentiel de l'Éducation nationale

ENSEIGNEMENTS GÉNÉRAUX

- Français
- Histoire géographie et enseignement moral et civique
- Éducation Physique et Sportive
- Anglais, espagnol
- Arts appliqués et cultures artistiques

ENSEIGNEMENTS PROFESSIONNELS

- Economie-droit
- Mathématiques
- Prévention santé et environnement
- Techniques commerciales
- Conseiller et vendre / suivre les ventes / fidéliser la clientèle et développer la relation client / animer et gérer l'espace commercial (option A)
- OU prospecter et valoriser l'offre commerciale (option B)

Code RNCP : RNCP38399

Certificateur : MINISTRE DE L'ÉDUCATION NATIONALE ET DE LA JEUNESSE

Date d'enregistrement de la certification : 19.12.2023 - Date d'échéance de la certification : 31.12.2028

SAS FORMATION PLUS MEDITERRANEE au capital de 15 000 € • Siret 81456842400018

32 boulevard Jean Bourrat - 66000 Perpignan • www.formationplus.org
06 14 42 38 31 • 06 13 53 65 66 • 04 68 34 84 61 contact@formationplus.org